



Wer wir sind – your best connection

WALTHER-WERKE – gegründet 1897, ist ein mittelständisches, inhabergeführtes Familienunternehmen, das auf Stabilität und Nachhaltigkeit setzt. Aktuell arbeiten weltweit mehr als 350 Mitarbeiter an Entwicklung, Fertigung und Vertrieb von CEE-Steckvorrichtungen, Steckdosenkombinationen, Industriesteckverbindern, Ladeinfrastruktur für Elektromobilität, Stromverteilern und Trafostationen.

Als global agierendes Unternehmen sind wir weltweit in allen Kernmärkten mit unseren Produkten und Dienstleistungen vertreten. Neben mehr als 60 unabhängigen Vertriebspartnern, sind in der WALTHER-Gruppe 100%ige Tochterunternehmen in den USA, Großbritannien, Frankreich und Österreich in den Märkten vertreten, um unsere Kunden und Partner optimal zu bedienen.

Ganzheitliche Systemkompetenz in ausgewählten Anwendungsgebieten ist der Kern unserer strategischen Ausrichtung. Unsere Mission: Wir verbinden elektrische Verbraucher mit dem Energieversorgungsnetz vornehmlich in den Bereichen Bau, Freizeit, Industrie und Mobilität – dies mit intelligenten Systemen, die die Anforderungen an das Energiemanagement und Industrie 4.0 schon heute erfüllen. Dazu nutzen wir unser einzigartiges Produktportfolio. Kombiniert mit über 100 Jahren Unternehmenserfahrung, konsequenter Kundenorientierung und qualitativ hochwertigen Lösungen wollen wir unseren Partnern einen maximalen Nutzen liefern. Führende Energieversorger, Automobilhersteller, Baukonzerne und Industrieunternehmen vertrauen daher weltweit unseren Lösungen ebenso wie Betreiber von Campingplätzen, Yacht- und Containerhäfen und Veranstaltungen.

Zur Verstärkung für den Geschäftsbereich Elektromobilität suchen wir zum baldigen Eintritt einen

Sachbearbeiter (m/w) im Bereich Vertrieb E-Mobility

Ihre Aufgaben – vielseitig und anspruchsvoll

- Auftragserfassung inkl. Abrufaufträge
- Erstellung von Auftragsbestätigungen
- Überwachung der Liefertermine in Absprache mit der Arbeitsvorbereitung
- schriftliche und telefonische Angebotserstellung, -ausarbeitung
- Angebotsverfolgung inkl. Historienpflege



-
- Versandkoordination in Absprache mit der Versandleitung
 - Reklamationsbearbeitung
 - Artikel-, Kontakt- und Kundenneuanlage
 - Erstellung und Übermittlung von Proformarechnungen bei Kunden mit Vorkasse
 - Vor- und Nachbereitung von Messen, insbesondere Kontaktdokumentation
 - Dokumentationsverwaltung von Gremien (Normung und Standardisierung)

Ihr Profil – motiviert und qualifiziert

- kaufmännische Ausbildung erforderlich
- Englischkenntnisse in Wort und Schrift erforderlich
- elektrotechnisches Verständnis und Vertriebserfahrung von Vorteil
- Kenntnisse im Umgang mit ERP-Systemen (proAlpha) von Vorteil
- selbstständiges und engagiertes Arbeiten
- sicherer Umgang mit MS-Office
- Kommunikationsfähigkeit
- Genauigkeit und Zuverlässigkeit
- Teamfähigkeit

Unser Angebot – interessant und attraktiv

- Mitarbeit in einem motivierten und erfolgreichen Team
- kurze Entscheidungswege
- intensive Einarbeitung für einen optimalen Start

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann senden Sie Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen an Herrn Manfred Frenger.

Weitere Informationen zu unserem Unternehmen finden Sie im Internet unter:

www.walther-werke.de

Walther-Werke
Ferdinand Walther GmbH
Ramsener Straße 6, 67304 Eisenberg

Tel.: 06351/475-301

E-Mail: bewerbung@walther-werke.de