



**Gemeinsam das Richtige richtig tun**

## Wer wir sind – your best connection

WALTHER-WERKE – gegründet 1897, ist ein mittelständisches, inhabergeführtes Familienunternehmen, das auf Stabilität und Nachhaltigkeit setzt. Aktuell arbeiten weltweit mehr als 350 Mitarbeiter an Entwicklung, Fertigung und Vertrieb von CEE-Steckvorrichtungen, Steckdosenkombinationen, Industriesteckverbindern, Ladeinfrastruktur für Elektromobilität, Stromverteilern und Trafostationen.

Als global agierendes Unternehmen sind wir weltweit in allen Kernmärkten mit unseren Produkten und Dienstleistungen vertreten. Neben mehr als 60 unabhängigen Vertriebspartnern, sind in der WALTHER-Gruppe 100%ige Tochterunternehmen in den USA, Großbritannien, Frankreich und Österreich in den Märkten vertreten, um unsere Kunden und Partner optimal zu bedienen.

Ganzheitliche Systemkompetenz in ausgewählten Anwendungsgebieten ist der Kern unserer strategischen Ausrichtung. Unsere Mission: Wir verbinden elektrische Verbraucher mit dem Energieversorgernetz vornehmlich in den Bereichen Bau, Freizeit, Industrie und Mobilität – dies mit intelligenten Systemen, die die Anforderungen an das Energiemanagement und Industrie 4.0 schon heute erfüllen. Dazu nutzen wir unser einzigartiges Produktportfolio. Kombiniert mit über 100 Jahren Unternehmenserfahrung, konsequenter Kundenorientierung und qualitativ hochwertigen Lösungen wollen wir unseren Partnern einen maximalen Nutzen liefern. Führende Energieversorger, Automobilhersteller, Baukonzerne und Industrieunternehmen vertrauen daher weltweit unseren Lösungen ebenso wie Betreiber von Campingplätzen, Yacht- und Containerhäfen und Veranstaltungen.

Zur Verstärkung für den Geschäftsbereich Elektromobilität suchen wir zum baldigen Eintritt einen

## Vertriebsingenieur/ oder - techniker (m/w)



## Ihre Aufgaben – vielseitig und anspruchsvoll

- Vertriebsaufgaben mit Umsatzverantwortung für Produktreihen Ladesäulen, Wallboxen, Komponenten und Systeme
- technische und kaufmännische Kundenberatung bis zum Abschluss
- persönliche Betreuung von Schlüsselkunden
- Definition von technischen Ausführungen in Abstimmung mit dem technischen Projektmanagement
- Einsatz auf und Besuch von Fachmessen
- Marktanalyse/-beobachtung und Input für das Produktmanagement

## Ihr Profil – motiviert und qualifiziert

- Vertriebsprofi mit Stärke im Abschluss und Wille zum Erfolg
- elektrotechnischer Background
- sicheres Auftreten und Freude am Umgang mit Kunden
- gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift, weitere Sprachkenntnisse wünschenswert
- Durchsetzungsvermögen, Zielorientierung, Teamfähigkeit
- überdurchschnittliches Engagement und Zuverlässigkeit
- Reisetätigkeit im Außendienst
- sicherer Umgang mit den gängigen Softwareprodukten (z.B. MS-Office)

## Unser Angebot – interessant und attraktiv

- Mitarbeit in einem motivierten und erfolgreichen Team
- anspruchsvolle Tätigkeiten und gute Perspektiven in einem offenen Umfeld
- kurze Entscheidungswege
- sicherer Arbeitsplatz in einem dynamisch wachsenden Unternehmen
- intensive Einarbeitung in Form von Schulungen und gezielte Vermittlung von Know-how für einen optimalen Start
- attraktive, der Verantwortung entsprechende Bezahlung

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann senden Sie Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihrer Einkommensvorstellung an Herrn Manfred Frenger.

Weitere Informationen zu unserem Unternehmen finden Sie im Internet unter:

[www.walther-werke.de](http://www.walther-werke.de)

**Walther-Werke**  
**Ferdinand Walther GmbH**  
**Ramsener Straße 6, 67304 Eisenberg**

Tel.: 06351/475-215

E-Mail: [bewerbung@walther-werke.de](mailto:bewerbung@walther-werke.de)