



Zur Verstärkung unserer Vertriebsmannschaft suchen wir) zum sofortigen Eintritt einen

TECHNISCHEN AUSSENDIENST (M/W/D)

FÜR DIE REGION NORD/OST

(Berlin, Brandenburg, Sachsen, Sachsen-Anhalt, Thüringen)

IHRE AUFGABEN – VIELSEITIG UND ANSPRUCHSVOLL

- Betreuung des Kundenstamms und Identifikation von Neukunden
- Planung, Durchführung und Nachbearbeitung von Kundenbesuchen in Abstimmung mit dem Vertriebsinnendienst (Tagesgeschäft & Projekte)
- Kundens Schulungen/ -information über Leistungsangebot
- Teilnahme an Messen und Verkaufsveranstaltungen
- Umsetzung von Marketingaktivitäten
- Marktanalyse und Input für das Produktmanagement

IHR PROFIL – MOTIVIERT UND QUALIFIZIERT

- Kaufmännische oder technische Ausbildung
 - Elektrotechnische Fachkenntnisse
 - Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb mit erklärungsbedürftigen Produkten
 - Organisatorische und ausgeprägte kommunikative Fähigkeiten mit repräsentativem Auftreten
 - Freude am Umgang mit Kunden
 - Zielorientierung und Abschlussicherheit bei Kundenverhandlungen
 - Sicherer Umgang mit den gängigen Softwareprodukten (z.B. MS-Office)
 - Teamfähigkeit, Initiative und eigenverantwortliches Arbeiten
 - Hohes Maß an Initiative und Zuverlässigkeit
 - Mobilität
-

UNSER ANGEBOT – INTERESSANT UND ATTRAKTIV

- Mitarbeit in einem motivierten und erfolgreichen Team
- Anspruchsvolle Tätigkeiten und gute Perspektiven in einem offenen Umfeld
- Kurze Entscheidungswege
- Sicherer Arbeitsplatz in einem dynamisch wachsenden Unternehmen
- Intensive Einarbeitung in Form von Schulungen und gezielte Vermittlung von Know-how für einen optimalen Start
- Betriebliche Altersvorsorge und Entgeltoptimierungsmodelle
- Attraktive, der Verantwortung entsprechende Bezahlung
- Betriebliches Gesundheitsmanagement & Business-Bike
- Firmen-PKW

WER WIR SIND – FORTSCHRITT SEIT 1897

WALTHER-WERKE – gegründet 1897, ist ein mittelständisches, inhabergeführtes Familienunternehmen, das auf Stabilität und Nachhaltigkeit setzt. Aktuell arbeiten weltweit mehr als 400 Mitarbeiter an Entwicklung, Fertigung und Vertrieb von CEE-Steckvorrichtungen, Steckdosenkombinationen, Industriesteckverbindern, Ladeinfrastruktur für Elektromobilität, Stromverteilern und Trafostationen.

Als global agierendes Unternehmen sind wir weltweit in allen Kernmärkten mit unseren Produkten und Dienstleistungen vertreten. Neben mehr als 60 unabhängigen Vertriebspartnern, sind in der WALTHER-Gruppe 100%ige Tochterunternehmen in den USA, Großbritannien, Frankreich und Österreich in den Märkten vertreten, um unsere Kunden und Partner optimal zu bedienen.

Ganzheitliche Systemkompetenz in ausgewählten Anwendungsgebieten ist der Kern unserer strategischen Ausrichtung. Unsere Mission: Wir verbinden elektrische Verbraucher mit dem Energieversorgungsnetz vornehmlich in den Bereichen Bau, Freizeit, Industrie und Mobilität – dies mit intelligenten Systemen, die die Anforderungen an das Energiemanagement und Industrie 4.0 schon heute erfüllen. Dazu nutzen wir unser einzigartiges Produktportfolio. Kombiniert mit über 100 Jahren Unternehmenserfahrung, konsequenter Kundenorientierung und qualitativ hochwertigen Lösungen wollen wir unseren Partnern einen maximalen Nutzen liefern. Führende Energieversorger, Automobilhersteller, Baukonzerne und Industrieunternehmen vertrauen daher weltweit unseren Lösungen ebenso wie Betreiber von Campingplätzen, Yacht- und Containerhäfen und Veranstaltungen.

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann senden Sie Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihrer Einkommensvorstellung an **Herrn Kai Kalthoff**.

WALTHER-WERKE
Ferdinand Walther GmbH
Ramsener Straße 6
67304 Eisenberg

Tel.: 06351/475-0
E-Mail: bewerbung@walther-werke.de
www.walther-werke.de
